

**Logiciel utilisé :**

EBP gestion commerciale

**Pré-requis :**

Avoir des notions de base de gestion et d'informatique.

**Objectifs :**

- Création du dossier de gestion commerciale,
- Paramétrages du dossier de gestion commerciale,
- Création de famille de clients, de fournisseurs, d'articles,
- Création des fiches clients, fournisseurs, articles, modes de règlements
- Gestion du stock, inventaire,
- Traitement des ventes avec la création de documents commerciaux, devis, bons de livraisons, factures, etc
- Gestion des achats et réapprovisionnement
- Suivi financier avec échéancier et saisie des règlements,
- Notions de statistiques
- Paramétrage des sauvegardes.

**A qui s'adresse ce cours :**

Tous salariés, collaborateurs, dirigeants, ayant le besoin d'acquérir ou de se perfectionner sur l'utilisation du logiciel de Gestion Commerciale EBP.

Formation personnalisée en fonction des besoins de l'entreprise.

**Moyens pédagogiques :**

La formation s'appuie sur des travaux pratiques, réalisés sur une maquette simulant les données réelles de l'entreprise.

**Durée, lieu, prix :**

1 jour, soit 14 heures, en notre salle de formation, en vos locaux, ou en visio.

Formation individuelle ou en groupe.

Prix : 550 € ht la journée (soit 660 € ttc) pour un groupe de 1 à 5 personnes.

**Accessibilité, accueil des personnes en situation de handicap :**

Nos formations peuvent être réalisées par teams ou zoom pour plus de facilité. Il est donc possible de suivre nos formations sans se déplacer, depuis votre domicile ou lieu de travail.

**Modalités d'évaluation et suivi pédagogique :**

En fin de formation un QCM sera remis à chaque personne permettant d'évaluer les acquis de l'apprenant à chaud, ainsi qu'un questionnaire pour retour de satisfaction. Ces questionnaires seront alors synthétisés pour analyse et compte rendu de résultat.

Notre équipe reste disponible et répond aux demandes par échange de mail, téléphone ou message via la plateforme de registre en ligne.